

הטכניון לימודי המשך ופירמת BDO זיו האפט
בשיתוף פעולה חוצה גבולות!

קורס ניהול עסקי בסין ומזרח אסיה

פותחים לך שער
לעולמות חדשים

הטכניון - היחידה ללימודי המשך ולימודי חוץ ע"ש עזריאלי | www.cont-edu.technion.ac.il

חיפה בנין קנדה, קריית הטכניון, מיקוד 3200003 | טל. 04-8295050 | פקס. 04-8294466
תל אביב קמפוס שרונה ע"ש עזריאלי, רח' דוד אלעזר 20, מיקוד 6107416 | טל. 03-6966662 | פקס. 03-6918799
ירושלים עזריאלי מכללה אקדמית להנדסה, רח' יעקב שרייבום 26, רמת בית הכרם | טל. 02-6588088 | פקס. 02-6591011



הנכם מוזמנים למפגש מידע

בתאריך 1.6.2016 יום ד', שעה 17:30 יתקיים מפגש מידע
לתכנית ניהול עסקי בסין ומזרח אסיה

במפגש ישתתפו:

- המנהלת האקדמית של התכנית – שרון ונק
 - מנכ"ל האקדמיה לפיננסים BDO זיו האפט - אבי קאופמן
- המפגש יתקיים בקמפוס הטכניון, מתחם שרונה, רח' דוד אלעזר 18, תל אביב.

לידיעתך, השתתפות במפגש המידע מותנית ברישום מראש
המפגש אינו כרוך בתשלום.

הטבת דמי רישום תוענק לנרשמים המתאימים ביום מפגש המידע!

אנא מלא/י את המצ"ב ושלח/י במייל לאביטל ברקוביץ'-סנאי, רכזת התוכנית:

avitalb@trdf.technion.ac.il

לברורים נוספים, ניתן לפנות בטל. 03-6966662 שלוחה 2

- שם מלא:
- ניד:
- דוא"ל:
- השכלה:

530126

קורס ניהול עסקי בסין ובמזרח אסיה

ייעוץ אקדמי:

שרון ונק - מומחית לסין ומזרח אסיה

אילן מאור - הקונסול הכללי של ישראל בסין לשעבר

אודות הקורס

קורס ייחודי של הטכניון - היחידה ללימודי המשך, בשיתוף פירמת רואי החשבון הבינלאומית BDO זיו האפט. הקורס מתבסס על שילוב ייחודי של הקניית ידע מעשי נרחב וכולל על הזירה הסינית ומותאמת לבכירים בחברות ולאנשי עסקים הפועלים ו/או מתעתדים לפעול בשוק הבינלאומי.

זהו קורס פרקטי עם מטרה ברורה - ללמוד כיצד לפעול בסין ומהן הדרכים להתמודד עם האתגרים וההזדמנויות שעומדות בפני מי שפועל בסין ומי שעומד בפני התלבטות לקראת עבודה עם חברות סיניות.

מטרות הקורס

במסגרת תכנית הקורס המשתתפים מקבלים כלים מעשיים בתחומים הבאים:

- גיבוש מסגרת לפיתוח ויישום אסטרטגיות שיסייעו בנייתוח והערכת המצב במגזר הפעילות הרלוונטי בסין ובאופן זה ליצור הזדמנות להקדים את מתחריהם.
- הרחבה משמעותית של רשת הקשרים - הכוללת עמיתים ואנשי מקצוע השותפים לאתגרים ולהזדמנויות שמציב השוק הסיני.
- העמקת ההבנה בנושאים הפוליטיים, תרבותיים, חברתיים וכלכליים - המעצבים את דמותה ואופי כלכלתה של סין ומשליכים על הסביבה העסקית.
- כלים לאופן התנהגות מקובל - בתהליכים ובמצבים שונים מול חברות ועמיתים סיניים.

קהל היעד

הקורס מיועד למנהלים בכירים המחזיקים בעמדות מפתח בחברות פרטיות, חברות ציבוריות, ארגונים רב לאומיים ומפעלים ממשלתיים: מנכ"לים, סמנכ"לי כספים, סמנכ"לי שיווק ומכירות, מנהלי פיתוח עסקי.

גל המרצים

כל מרצי הקורס מביאים עמם ידע מעשי, וניסיון רב שנים בשוק הסיני, התורמים בהעברת התכנים. המרצים יציגו וינתחו מקרים ודוגמאות מניסיונם העסקי בפעילות בסין.

מתכונת הלימודים

תאריך פתיחה: 21.6.2016

היקף התוכנית: 35 שעות אקדמיות – 7 מפגשים.

הלימודים יתקיימו בימי שלישי, בין השעות 17:00-21:00.

מקום הלימודים

קמפוס הטכניון החדש בת"א, מתחם שרונה. רחוב דוד אלעזר 18 ת"א.

עלות התכנית

שכ"ל – 4,650 ₪

דמי רישום – 250 ₪

זכאות לתעודה

לעומדים בדרישות התוכנית תוענק תעודת סיום מטעם הטכניון – היחידה ללימודי המשך ולימודי חוץ.

הערות

- פתיחת כל תכנית מותנית במספר הנרשמים.
- דמי ההרשמה אינם מוחזרים, אלא במקרה של אי פתיחת התכנית על ידי היחידה.
- דמי ההרשמה אינם כלולים בשכר הלימוד.

היחידה מביאה לידיעת הנרשמים התלמידים כי ייתכנו שינויים במערך התכנית, במועדי הלימודים או בכל נושא אחר. הודעה על כל שינוי תימסר למשתתפים.

לפרטים והרשמה נא לפנות ליחידה ללימודי המשך ולימודי חוץ

אביטל ברקוביץ'-סנאי, רכזת לימודים

03-6966662 שלוחה 2 פקס 03-6918799

avitalb@trdf.technion.ac.il

תכנית הלימודים

מפגש 1: העולם הסיני מבט עסקי ותרבותי

- סקירת רקע: מבוא להיסטוריה הסינית, התרבות והסביבה פוליטית.
- הכרת הדינמיקה החברתית-הנהגתית - כלכלית שמעצבת את סין.
- הבנת הסביבה הכלכלית של סין, כמו גם ההזדמנויות והאתגרים בסין והבעיות הכלכליות עמן מתמודדת סין.
- ניתוח והבנה כיצד חברות זרות יכולות ליצור ולקיים יתרון תחרות במגרש הסיני.

מרצים: אילן מאור, שרון ונק.
הרצאות אורח: הקונסול הכלכלי הסיני, שגרירות סין בישראל

מפגש 2: העבודה עם סין כצעד אסטרטגי

- ניתוח הקשר בין ביצועים מעולים ומהלכים אסטרטגיים.
- יצירת תכנית אסטרטגית כוללת לפעילות בסין.
- גיבוש וניהול אסטרטגיה מוצלחת לנוכח חוסר הוודאות הכלכלית והתחרות העזה.
- יתרונות וחסרונות מודלים עסקיים: מפיץ / סוכן / משווק / צוות מכירות מקומי / מיקור חוץ.
- תמריצים ממשלתיים: בסין (ארצי / מקומי). התמריצים של מדינת ישראל.

הרצאות אורח: אשר"א, מנהל סחר חוץ

מפגש 3: היבטים לוגיסטיים ופיננסיים בעבודה עם סין

- הבנה ומינוף הכלים המתאימים לניהול המשאבים הפיננסיים של חברה, כולל ניתוח רווחיות אסטרטגי והקצאת משאבים.
- ניתוח ואופטימיזציה של מבנה הון, שוקי ההון ופיננסי.
- תכנון מבנה הון כדי להשיג יתרון אל מול המתחרים.
- עלויות – סקירת ההזדמנויות בהקמת ישות מקומית, כמו הקטנת עלויות, זכייה בתנאים מועדפים ועוד.
- מס מקומי וחובות יבוא.
- רישום, הסמכה ודרישות רישוי.
- מקומם של פטנטים וקניין רוחני.

- פתרון סכסוכים עסקיים ומקומו של החוק וביהמ"ש.

מפגש 4: היבטים משפטיים - סין ומזרח אסיה

- סקירת התפתחות הרגולציה בסין עקב שינויי חקיקה, נוכחות והשפעה של חברות בינלאומיות.
- המשקיע הזר בסין – דגשים לפעילותו.
- רישום, הסמכה ודרישות רישוי.
- מקומם של פטנטים וקניין רוחני.
- פתרון סכסוכים עסקיים ומקומו של החוק וביהמ"ש.

הרצאת אורח: עו"ד כפיר לוצאטו

מפגש 5: איתור שותף וניהול מו"מ

- מציאת שותף – גורם מרכזי להצלחת העבודה בשווקים מתפתחים הוא מציאת שותף "נכון" לפעילות וניהול העבודה מולו.
- חובה רגולטורית – האם קיימת חובה רגולטורית במדינת היעד לפעול באמצעות שותף מקומי או יחד עם שותף מקומי?
- תפקידי הצדדים בשותפות ותהליך הגדרת התפקידים.
- אפיון השותף האולטימטיבי.
- מציאת שותף מקומי.
- תהליך המשא ומתן מול השותף המקומי.
- העברת פעילות מחקר, פיתוח וייצור לשווקים מתפתחים – חסרונות וסיכונים כלכליים, הבדלי תרבות ניהולית ועסקית, אובדן ידע או מומחיות (IT למשל).

מרצה אורח: Dr. Jie Yucheng / יוסי גוהרי

מפגש 6: חדשנות ויזמות

- התשתית: הבנה מדוע חלק מהחברות חדשניות יותר מאחרות.
- בנייה, ניהול ומינוף חדשנות אל מול פתרון בעיות ושיקולי צמיחה.
- שימוש בידע ליצירת יתרון תחרותי אל מול שותפים אסטרטגיים והמשקיעים הסינים.
- הערכת מיזמים ישראלים-סינים.
- הבנת הערך נוצר על ידי שת"פ עסקי עם חברות סיניות וממשלת סין.

הרצאת אורח: שי מרכוס / מתימו"פ

מפגש 7: היום שאחרי- ניהול הצלחה בסין

- החיים שאחרי הפריצה לשוק וניהול ההצלחה.
 - איך גדלים נכון? – דרכי הרחבת הפעילות.
 - ניהול שותפויות ואתגרים בפעילות שוטפת לאחר חתימת ההסכם.
- השלכות ניהוליות בתרבות הסינית ושימוש בכלים תרבותיים.
- אתגרי משאבי אנוש בסין.

מרצה: אילן מאור

פאנל: Sheng BDO, כפרית, כיל, כלמוביל